



Sales

Regio Vlaanderen (M/V)

Ons bedrijf

3P is een succesvolle middelgrote onderneming met kantoren in Antwerpen, Kontich en Rijsel (FR), met een jonge en ambitieuze cultuur, dat **software** ontwikkelt voor overheidsinstellingen. We zijn met voorsprong Belgisch marktleider op het gebied van procurement software voor het beheer van **overheidsopdrachten**. Daarnaast bieden we onze klanten ook software aan voor **facilitair beheer**. 3P heeft een jarenlange traditie om kwalitatieve software te leveren tegen aantrekkelijke prijzen en een uitstekende service te bieden aan haar klanten.

Functieomschrijving

Als ambassadeur van 3P zorg je voor het aantrekken van nieuwe klanten en de verkoop van extra modules bij bestaande klanten in heel Vlaanderen en Brussel. Je beheert het hele verkoopproces vanaf de prospectie, het inplannen en geven van productdemo's, opstellen van offertes tot en met het overtuigen van de beslissingsnemers en sluiten van de verkoop. Je helpt daarnaast mee bij het beantwoorden van bestekken. Uiteraard ben je het eerste aanspreekpunt voor alle commerciële vragen.

Je prospecten zijn heel gevarieerd en dekken de hele **Belgische overheid**, op alle niveaus: steden, gemeenten, provinciebesturen, ministeries, intercommunales, politiezones, ocmw's, havenbesturen, universiteiten, hogescholen, ziekenhuizen, rusthuizen, enz.

Je gaat ter plaatse bij de prospecten en klanten. Daarnaast werk je deels autonoom van thuis en deels vanuit onze kantoren in Kontich.

Je belangrijkste taken zijn:

- Het **identificeren** en **actief benaderen** van potentiële klanten via telefonische en schriftelijke prospectie;
- Het **overtuigen** van prospecten en klanten tot de aankoop van de software. Je past hierbij je argumentatie aan naargelang het doelpubliek gezien de diversiteit van onze klanten waarbij de aankoopbehoeften sterk verschillend kunnen zijn;
- Het **geven van demo's** van de 3P-softwareprogramma's ter plaatse bij prospecten en klanten;
- **Offertes** opmaken en opvolgen tot aan de ondertekening;
- Beantwoorden van **bestekken** met nauwgezette opvolging;
- Meerwerken aan de **marketingstrategie** met onder andere het voorbereiden en geven van webinars en het opstellen van nieuwsbrieven;

- Het **analyseren** van de behoeften van klanten en formuleren van verbetervoorstellen voor het software ontwikkelingsteam van 3P;

Profiel

- Je bent minimaal in het bezit van een **Bachelor of Master diploma**;
- Je bent een geboren verkoper met **sterke commerciële flair** en je weet als geen ander hoe een prospect of klant te overtuigen van de meerwaarde van jouw producten;
- Je hebt 3 tot 8 jaar **ervaring** in een sales functie. Ervaring in de verkoop van software is een sterk pluspunt;
- Je hebt ervaring in het voorbereiden en geven van **webinars**;
- Je hebt een **vlotte pen**;
- Je hebt een zeer goed en verzorgd voorkomen. Je bent **sociaal** en vlot in de omgang;
- Je bent **stressbestendig** en kan op bepaalde erg drukke piekmomenten toch nog goed blijven functioneren;
- Je werkt **autonoom**;
- Je bent **perfectionistisch** aangelegd en legt de lat steeds hoog voor jezelf;
- Je bent **optimistisch, volhardend en assertief**;
- Een aardig mondje **Frans** spreken is een pluspunt;
- Je bent bereid je te verdiepen in de wondere wereld van **overheidsopdrachten** en **facility management**. Kennis over deze onderwerpen is een pluspunt;
- Je bent bereid lange afstanden af te leggen en je woont niet ver van een **vlotte verbindingsweg**, zodat je makkelijk de prospecten en klanten kan bereiken in heel Vlaanderen en Brussel.

Aanbod

Je komt terecht in een ambitieus groeibedrijf met een jonge bedrijfscultuur en aangename werkomgeving. 3P heeft een traditie van uitsluitend de meest **talentvolle mensen** aan te trekken om een onberispelijke service te geven aan haar veeleisende klanten. In ruil biedt 3P jou een boeiende job met veel vrijheid, een vast contract van onbepaalde duur, een interessante verloning boven marktgemiddelde, 30 vakantiedagen, bedrijfswagen, iPhone, groepsverzekering, pensioenplan, maaltijdcheques, eco-cheques, bedrijfsfitness, talrijke teambuildings,...

Geïnteresseerd?

Ben je bereid om deze boeiende uitdaging aan te gaan, mail dan vandaag nog je uitgebreid curriculum vitae met recente foto en motivatie naar **jobs@3P.eu t.a.v. mevrouw Michèle Van Meir**. Vermeld ook expliciet je salarisverwachtingen. Alle kandidaturen worden met de grootste discretie behandeld. Voor meer informatie, consulteer www.3P.eu.