



Ingénieur commercial

Plusieurs régions (H/F)
Paris (sud), Toulouse, Nancy et Aix-en-Provence

Notre société

3P (Public Procurement Partners) est leader Européen des logiciels de gestion des marchés publics. 3P compte plus de 8000 utilisateurs dans 1400 organismes publics clients. La société a une culture jeune et ambitieuse et ne recrute que les profils les plus talentueux pour répondre à l'exigence de ses clients.

Fondée en Belgique en 2001 la société s'est implantée depuis 3 ans en France à Lille. En plein essor, 3P a récemment ouvert des antennes à Lyon et Nantes. Pour accompagner sa croissance rapide sur tout le territoire Français, 3P recherche actuellement des ingénieurs commerciaux basés à Paris (sud), Nancy, Toulouse, et Aix-en-Provence.

Description de la fonction

Vous identifiez et contactez une clientèle variée composée de collectivités territoriales, d'organismes de droit public, d'établissements de santé, de services de l'Etat ou encore d'offices publiques de l'habitat.

Votre prospection active vous permet de décrocher des rendez-vous qualifiés afin d'effectuer des démonstrations détaillées du logiciel 3P (automatisation et sécurisation des processus de la commande publique).

Vous préparez vos offres commerciales et en assurez le suivi jusqu'à la signature.

Vous contribuez à l'amélioration continu du logiciel à travers vos remontées terrain vers l'équipe de développement.

Vous répondez à des appels d'offres dans votre secteur.

Des déplacements périodiques au sein du siège français 3P à Lille sont à prévoir.

Notre parc client couvre tous les niveaux de l'administration: Collectivités Territoriales, Organismes de Droit Public, Etablissements de santé, Services de l'Etat, Offices Publiques de l'Habitat, ... Vous travaillez en grande autonomie auprès de vos clients et en home office.

Profil

D'un niveau d'études supérieures, vous avez une vraie fibre commerciale et une première expérience réussie acquise idéalement dans la vente de logiciels et/ou de prestations dédiées au secteur public.

Vous savez vous adapter à des interlocuteurs exigeants (experts de la commande publique et juristes) et êtes force de proposition.

Autonome, vous savez vous organiser pour optimiser pleinement votre action commerciale.

Vous habitez proche d'axes routiers qui vous permettent de facilement rejoindre vos clients dans votre région.

Enfin, vous êtes optimiste, persévérant et assertif.

Offre

Vous rejoignez une entreprise ambitieuse et en pleine croissance avec une culture d'entreprise dynamique et un environnement de travail agréable.

3P vous offre un travail passionnant avec beaucoup de liberté, un contrat CDI en statut cadre, une rémunération attractive au-dessus de la moyenne du marché, y compris véhicule de fonction et autres avantages.

Intéressé(e) ?

Si vous êtes prêt à relever ce défi captivant, envoyez-nous une lettre de motivation accompagnée d'un CV détaillé et d'une photo récente ainsi que vos attentes salariales précises à l'adresse jobs@3P.eu à l'attention de Mme Michèle Van Meir. Toutes les candidatures seront traitées avec la plus grande discrétion.