



3P (Public Procurement Partners) est leader Européen des logiciels de gestion des marchés publics. 3P compte plus de 8000 utilisateurs dans 1300 organismes publics clients. Fondée en Belgique en 2001 la société s'est implantée depuis 3 ans en France à Lille, Lyon et depuis peu Nantes.

En plein essor, la société a une culture jeune et ambitieuse et ne recrute que les profils les plus talentueux pour répondre à l'exigence de ses clients.

Afin d'accompagner sa croissance rapide en France, 3P recherche un :

Ingénieur Commercial/Business Developer (H/F)

Poste en Home office basé à Nantes pour couvrir le secteur Ouest

Description du poste

Vous identifiez et contactez une clientèle variée composée de collectivités territoriales, d'organismes de droit public, d'établissements de santé, de services de l'Etat ou encore d'offices publics de l'habitat.

Votre prospection active vous permet de décrocher des rendez-vous qualifiés afin d'effectuer des démonstrations détaillées du logiciel 3P (automatisation et sécurisation des processus de la commande publique).

Vous préparez vos offres commerciales et en assurez le suivi jusqu'à la signature.

Vous contribuez à l'amélioration continu du logiciel à travers vos remontées terrain vers l'équipe de développement.

Enfin et pour optimiser votre action, vous travaillez en binôme avec un consultant formateur en charge du déploiement et du suivi des utilisateurs.

Des déplacements périodiques au sein de l'entité française 3P à Lille sont à prévoir.

Profil

D'un niveau d'études supérieures, vous avez une vraie fibre commerciale et une première expérience réussie acquise idéalement dans la vente de logiciels et/ou de prestations dédiées au secteur public.

Vous savez vous adapter à des interlocuteurs exigeants (experts de la commande publique et juristes) et êtes force de proposition.

Autonome, vous savez vous organiser pour optimiser pleinement votre action commerciale.

Vous habitez dans la région de Nantes proche d'axes routiers qui vous permettent de facilement rejoindre vos clients dans votre région.
Enfin, vous êtes optimiste, persévérant et assertif.

Offre

Vous rejoignez une entreprise ambitieuse et en pleine croissance avec une culture d'entreprise dynamique et un environnement de travail agréable.
3P vous offre un travail passionnant avec beaucoup de liberté, un contrat CDI, une rémunération attractive au-dessus de la moyenne du marché, y compris véhicule de fonction et autres avantages.

Ce poste est fait pour vous ?

Alors merci d'adresser votre CV, LM et prétentions salariales à l'adresse jobs@3P.eu à l'attention de Mme Michèle Van Meir. Pour plus d'informations, consultez www.3P.eu. Toutes les candidatures seront traitées avec la plus grande discrétion.